



Sineti

SAP IBP

Integrated Business Planning

Sales & Operations Planning. **S&OP**

Plan de Ventas, Inventarios y Operaciones

Principales **desafíos** por no llevar un proceso



Falta de visibilidad y coordinación:

Sin un proceso S&OP, las diferentes áreas de la empresa, como ventas, operaciones, inventarios y finanzas, pueden **trabajar de manera aislada**, lo que dificulta la visibilidad y coordinación de las actividades.

Esto **puede dar lugar a problemas** como exceso de inventario, falta de productos en stock, altos costos de almacenamiento o producción ineficiente.

S&OP

 de clase mundial.

Demandas no satisfechas:

La falta de un proceso de planificación integral puede conducir a una **incapacidad para cumplir** con la demanda de manera consistente.

Esto puede **provocar pérdida** de clientes, disminución de la satisfacción del cliente y oportunidades de venta perdidas.



Sineti

Ineficiencias en la cadena de suministro:

Sin un S&OP adecuado, **no es posible optimizar** la cadena de suministro en términos de producción, abastecimiento y distribución.

Esto puede llevar a problemas como **retrasos** en la entrega, altos costos de transporte y **falta de sincronización** entre los diferentes eslabones de la cadena.



Planificación reactiva:

Sin un proceso S&OP estructurado, las empresas pueden caer en una **planificación reactiva**, en la que se toman decisiones sobre la marcha para abordar problemas inmediatos.

Esto puede llevar a una **falta de anticipación**, falta de alineación con los objetivos estratégicos y una **menor capacidad** para responder eficazmente a los cambios del mercado.



Mayor riesgo de obsolescencia:

La falta de una planificación adecuada puede resultar en un **exceso de inventario** de productos que se vuelven obsoletos antes de ser vendidos.

IMAGINE

que usted podría responder eficientemente y de manera integral:

Simular rápidamente el impacto de cambios en la demanda y evaluar el impacto en costo, volumen, rentabilidad y capacidad de manera efectiva?

Soportar el proceso Sales and Operations Planning evaluado escenarios con información consistente en una misma plataforma?

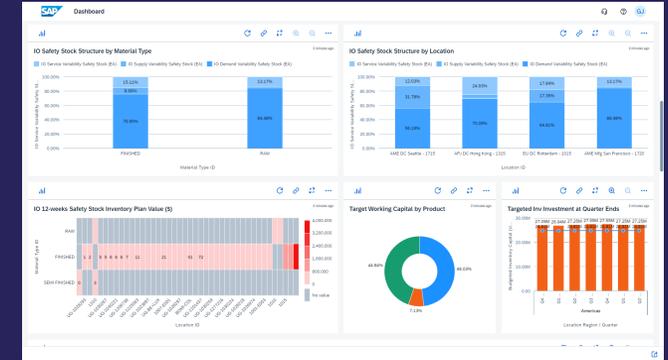
Mejorar el proceso de lanzamiento de productos y gestión de la vida de productos en la planeación de la cadena de suministro?



Sineti



¿CÓMO PODEMOS?



¿Existe alguna manera para que otras personas puedan interactuar con la información de planeación a cualquier nivel que ellos requieran?

Si la demanda excede la capacidad

¿Qué opciones tenemos?

IMAGINE

que usted podría:



Sineti

Puede habilitar un proceso
de clase mundial con

SAP IBP
S&OP



CONECTAR

cada proceso.

Conecte la planeación de la demanda, el suministro y el inventario para asignar recursos, reducir el tiempo de inactividad y las interrupciones, y aumentar la satisfacción del cliente

Conecta datos financieros y operativos para desarrollar planes rentables y alineados que ayuden a alcanzar sus ingresos, proteger sus resultados y cuidar mejor a los clientes.
Conectar la planeación estratégica y operativa con visibilidad y ejecución en tiempo real.

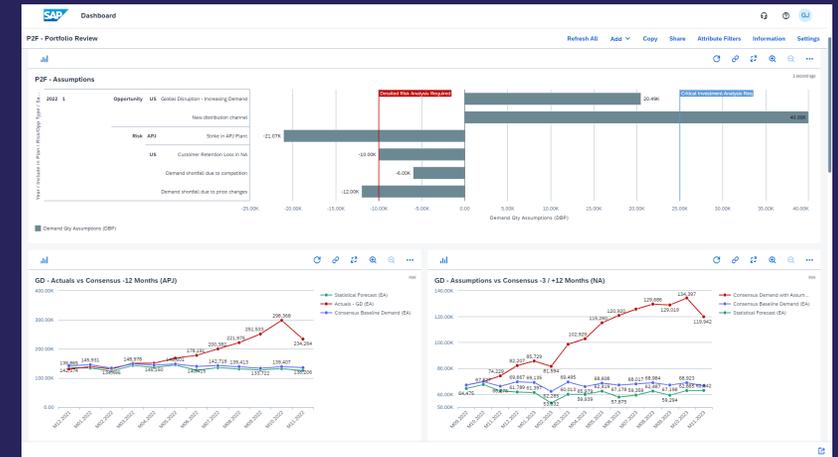
CONTEXTUALICE

cada decisión

Ver el futuro ahora utilizando análisis avanzados y aprendizaje automático para predecir la demanda, planear el suministro y garantizar la eficiencia de la producción.

Crear continuidad utilizando análisis integrados para anticipar interrupciones, analizar impactos y alternativas, y tomar mejores decisiones.

Evalúe la sostenibilidad desde todos los ángulos garantizando que los mecanismos de seguimiento e informes incluyan objetivos de sostenibilidad.



HABILITE

La colaboración y orquestación de procesos multifuncionales para aumentar la velocidad y la agilidad de la planificación. Cree el plan de la empresa óptimo para impulsar el crecimiento de los ingresos y aumentar la participación de mercado. Balancear eficazmente la oferta y la demanda y alcance los objetivos financieros.

Administrar riesgos, suposiciones y oportunidades

Puede habilitar un proceso S&OP de clase mundial con SAP IBP S&OP

1

Conectar cada proceso:

Dentro de su cadena de suministro y en toda su empresa.

2

Contextualice cada decisión:

Vincular datos operativos y comerciales en tiempo real durante todo el proceso de trabajo.

3

Colaborar con el ecosistema:

Creando conexiones digitales con todos tus socios.



Beneficios de implementar SAP IBP S&OP



1 a 2%

Crecimiento en ingresos por ventas.

5 a 10%

Reducción costo de acarrear inventar.

5 a 10%

Incremento de nivel de servicio.

20 a 30%

Incremento en productividad de planeadores.

